



Inscriptions et billetteries en ligne

Commercial grands-comptes CDI H/F - dès que possible - Saint-Denis (Stade de France)

WEEZEVENT

Weezevent aide plus de 110 000 organisateurs et lieux d'événements avec une solution self-service de billetterie et de portemonnaie électronique.

Depuis son lancement à Dijon en 2008, la start-up a permis d'écouler plus de 35 millions de billets pour des événements de tout type : salons, concerts, soirées, festivals, conférences, courses à pieds... et surtout de toute taille, de quelques participants à plus d'un Millions de spectateurs comme le Mondial de l'Automobile. En équipant plus de 75% des festivals français, des clubs de Ligue 1 ou encore la Fanzone de l'Euro UEFA, Weezevent est également un acteur majeur du cashless.

L'accès au logiciel d'inscription en ligne est gratuit et seule une commission incluant les frais bancaires de 2,5% ttc du prix du billet est prélevée sur chaque billet. En complément de cette offre, weezevent.com propose un guichet de vente sur place et des outils d'accueil et de contrôle d'accès.

Implantée à Dijon, Paris et Montréal l'entreprise réalise des ventes dans plus de 10 pays et a remporté le Grand Prix de l'Innovation et le Fast500 EMEA (le prix de la société européenne à la plus forte croissance dans les nouvelles technologies sur les 5 dernières années). Pour renforcer son ambition, Weezevent a annoncé début 2015 l'entrée de vente-privee.com dans son capital. Les informations disponibles sur Weezevent sont accessibles sur <http://www.weezevent.com/presse.php>

VOS MISSIONS

Weezevent est une société en très forte croissance. Votre intégration dans l'équipe commerciale grands-comptes accentuera cette dynamique pour maintenir notre position de leader sur nos marchés.

L'équipe de commerciaux est accompagnée d'une équipe relation-client (chefs de projet) pour être pleinement dédiée à la conquête de prospects.

Dans ce contexte, vous êtes l'acteur majeur du développement de l'activité. Votre rôle est triple : (1) détecter de nouveaux prospects, (2) commercialiser la solution auprès du secteur, (3) assurer la passation aux chefs de projet.

Vos missions sont les suivantes :

- Détection de leads et scoring des opportunités commerciales (ticketing & cashless)
 - Participation aux temps forts du secteur (salon, conventions, événements pro...)
 - Développement d'expertises pour sourcer vos secteurs

- Commercialisation de la solution :
 - Constitution d'offres
 - Négociation et (re)signature

- Passation et vie du client :
 - Transmission des dossiers signés aux chefs de projet
 - Accompagnement du client en exploitation

Placé(e) sous la direction du directeur commercial vous vous montrerez pro-actif et agile avec les autres départements de la société (relation client / facturation / admin / produit). Votre contribution est décisive, votre terrain de jeu est immense.

REJOIGNEZ

Copyright © 2017 WEEZEVENT S.A.S.

R.C.S. DIJON // Code APE : 6203Z // SIRET : 503 715 401 00017 // N° Tva intracommunautaire : FR 93-503-715-401
Siège social : 14, rue de l'Est - 21000 Dijon - France // S.A.S. au capital de 72 212 €

- Une société en forte croissance
- Une équipe jeune et motivée
- Une entreprise récompensée par des prix nationaux et internationaux
- Une vie d'événements
- Où vous aurez toute votre place

VOUS ETES

Vous êtes investi(e) dans ce que vous entreprenez, curieux et rigoureux. L'événementiel et le digital vous motivent ! Nous sommes avant tout intéressés par votre envie et votre capacité à vous impliquer dans un projet.

VOUS AVEZ

- Une culture web et de l'événementiel
- L'envie de changer le monde
- Des supers pouvoirs

ON AIME

- L'investissement et le peps
- La compétition
- L'humour

REMUNERATION

- Salaire + variable (non plafonné !)

AVANTAGES

- Cantine d'entreprise
- Salle de sport

POUR FAIRE PARTIE DE L'AVENTURE

- CV-expérience + motivations + recommandations éventuelles @ g.einis@weezevent.com
- Entretiens

WEEZEVENT SAS

Téléphone : +33 (0)1 85 07 75 75

Bureaux : 164, rue Ambroise Croizat, 93200 Saint-Denis

[Website](#) || [Twitter](#) || [Facebook](#) || [Blog](#)

Siège : 14, rue de l'Est - 21000 - Dijon - France

R.C.S. DIJON // Code APE : 6203Z // SIRET : 503 715 401 00017 // N° Tva intracommunautaire : FR 93-503-715-401

Siège social : 14, rue de l'Est - 21000 Dijon - France // S.A.S. au capital de 72 212 €